

VERKÄUFER/-IN

- Du hast die Haupt- oder Realschule erfolgreich abgeschlossen?
- Du verfügst über ein gutes Allgemeinwissen?
- Du hast Spaß am Umgang mit Kunden?

Dann nutze Deine Chance und entscheide Dich für eine Ausbildung in unserem modernen Einzelhandelsunternehmen!

Der Einzelhandel

bietet Dir wie kaum eine andere Branche die Möglichkeit, Dich bei entsprechendem Einsatz zügig in verantwortungsvolle Positionen zu entwickeln.

Nach abgeschlossener Berufsausbildung besteht für Dich die Möglichkeit, Dich beruflich fortzubilden. Die kaufmännische Ausbildung bietet dazu die geeignete Plattform. Die Qualifizierungs- und Spezialisierungsmöglichkeiten sind vielfältig.

Neben der firmeninternen Weiterbildung, die z. B. auf spätere Fach- und Führungsaufgaben vorbereitet, bieten sich Dir zahlreiche Möglichkeiten, Dich über Lehrgänge mit staatlich anerkannten Abschlüssen weiterzubilden.

Handeln bedeutet mehr als Verkaufen

Die Produktvielfalt im Handel ist sehr groß. Insbesondere im Bereich der Lebensmittel nimmt der Umfang stetig zu.

Ein Unternehmen ist dann erfolgreich, wenn es ihm gelingt, seine Kunden zufriedenzustellen. Als Verkäufer/-in solltest daher die fachkundige Kundenberatung und der gute Kontakt zum Kunden die wichtigsten Ziele Deiner beruflichen Tätigkeit sein.

Der enge Kontakt zu den Kunden ist es, der dazu führt, dass im Einzelhandel kein Tag wie der andere ist. Um das breite Aufgabensfeld kennenzulernen, wirst Du in verschiedenen Abteilungen des Marktes ausgebildet.

Wo wirst Du ausgebildet?

Die Ausbildung findet in einem der vielen Markt oder nah&frisch Märkte in Deiner Nähe statt.

Markt versteht sich somit als frischebetonter Vollsortimenter. Eine besondere Stärke ist die Berücksichtigung und Integration regionaler und lokaler Gegebenheiten. Regionale Spezialitäten werden, wenn möglich, über das gesamte Sortiment angeboten. Zum Sortiment eines Markt oder nah&frisch Marktes gehören eine Vielzahl an Produkten aus den gut sortierten Fachabteilungen, wie Obst- und Gemüse, Käse sowie Wurst und Fleisch. Die Kunden finden alles für den täglichen Bedarf – getreu dem Slogan „Mein MARKANT - Alles was ich brauche“.

Markt und nah&frisch wachsen weiter und setzen vor allem auf gut ausgebildete Nachwuchskräfte aus den eigenen Reihen. Nutze Deine Chance und werde Teil des Teams!

Aufbau und Inhalte der Ausbildung

In der Ausbildung unterstützt Dich ein umfangreiches Seminarprogramm zur Fach- und Warenkunde, welches Dich fit für den Alltag im Handel macht und auf die anstehenden Prüfungen vorbereitet.

Wir stellen Dir einen Azubi-Ordner zusammen, in dem Du wichtige Unterlagen und Informationen für Deine Ausbildung und zur Prüfungsvorbereitung findest. In Warenkundeseminaren bildest Du Dich weiter und punktest mit Fachwissen im Markt. Eine solche Schulung kann zum Beispiel Obst und Gemüse oder Käse thematisieren. Bei regelmäßigen Azubitreffen tauschst Du Dich mit anderen Auszubildenden aus. Dort bereitest Du alleine oder gemeinsam mit den anderen Azubis spannende Projekte vor, die Du im Markt umsetzen kannst.

In Deinem Ausbildungsmarkt unterstützt Dich zudem Deine Ausbildungsbegleiterin bzw. Dein Ausbildungsbegleiter als Ansprechpartner über die gesamte Ausbildungsdauer.

Die inhaltlichen Schwerpunkte der Ausbildung sind Warenannahme und -lagerung, Beratung, Verkauf und Kasse sowie Marketingmaßnahmen. Des Weiteren sollen folgende Beispiele einen kurzen Einblick in die Aufgaben und Tätigkeiten im Einzelhandel geben:

- Food-Abteilung (z. B. Trockensortiment): Dekoration des Verkaufsraumes, Kundenberatung, Warenpräsentation und Warenplatzierung, Beobachtung der Umsatzentwicklung, Waren-disposition u.v.m.
- Kasse/Information: Zahlungsverkehr, Umtausch, Reklamation, Service, usw.

Wichtiges in Kürze

- ✓ **Dauer der Ausbildung:** 2 Jahre
(nach bestandener Abschlussprüfung besteht die Möglichkeit die Ausbildung um 1 Jahr zu verlängern um den Abschluss zum/zur Kaufmann/-frau im Einzelhandel zu machen).
- ✓ **Berufsschule:** Im 1. Lehrjahr zwei Schultage pro Woche und im 2. Lehrjahr einmal wöchentlich.
- ✓ **Prüfungen:** Zu Beginn des 2. Lehrjahres erfolgt die Zwischenprüfung. Diese beinhaltet die Themenfelder:
 - Verkauf & Marketing
 - Kassieren & Rechnen
 - Wirtschafts- & SozialkundeDie darauffolgende Abschlussprüfung erfolgt zu Ende des 2. Lehrjahres. Die Themenfelder aus der Zwischenprüfung werden ergänzt um folgende Bereiche:
 - Warenwirtschaft & Rechnungswesen
 - sowie um eine bereichsfallbezogene mündliche Prüfung. Beide Prüfungen dauern i.d.R. je 120 Minuten.
- ✓ **Seminare/Betreuung:** Regelmäßige Seminare zur Prüfungsvorbereitung und zu Warenkunde-Themen.
- ✓ **Ausbildungsbeginn (i.d.R.):** Jeweils zum 1. August des Jahres

Wie kannst Du Dich bewerben?

Bitte schicke uns Deine aussagekräftige, vollständige Bewerbung mit

- tabellarischem Lebenslauf
- den beiden aktuellsten Schulzeugnissen
- aktuellem Farb-Lichtbild

per Post an folgende Adresse:

Bünting Großhandel & Service GmbH & Co. KG
Brunnenstr. 37, 26789 Leer

